

Verhandlungskurs

26.06. – 27.06

2018



GESCHICKT UND ERFOLGREICH VERHANDELN

Was bedeutet Verhandlungserfolg, und wie erreiche ich ihn?

Wie benutze ich eine Verhandlung, um eine langfristige Geschäftsbeziehung zu etablieren?

Verhandlungen kennt jeder aus seinem privaten oder beruflichen Leben. Häufig ist man mit dem Ergebnis im Nachhinein nicht zufrieden oder hat das Gefühl, nicht alles erreicht zu haben.

Das muss nicht so sein, wenn man sich gut vorbereitet und gewisse Regeln beachtet.

Was es zu beachten gibt, erlernen Sie bei uns.

Anmeldung unter

E-Mail: service@aurosan.de

Web: aurosan.de/kurs

Informationen zum Verhandlungskurs

Zielgruppen:

Zielgruppe sind Personen, die im Rahmen Ihres Berufes oder vor anstehenden großen privaten Projekten ihr Wissen und ihre Herangehensweise überprüfen und professionelle Verhandlungstaktiken erlernen möchten. (Einkäufer; Geschäftsentwickler; Betriebsräte; Personalmanager; Personen, die vor einer großen Anschaffung stehen)

Inhalte:

In dem **6-stündigen** Verhandlungsseminar vermitteln wir Ihnen die Grundlagen der Verhandlungstheorie und üben deren Umsetzung in mehreren Rollenspielen praktisch ein. Sie bekommen zahlreiches Material an die Hand, mit dem Sie Ihre nächste Verhandlung exzellent vorbereiten können.

Wann:

26.06. + 27.06.2018

jeweils von 18:00 Uhr bis 21:00 Uhr

Wo:

In Essen, bei der AUROSAN GmbH
Frankenstraße 231
45134 Essen

Gruppengröße:

max. 12 Personen

Kosten:

300 € pro Person

